


***kVAsy5***

# POWER SALES

Energievertrieb in einer  
neuen Dimension



schnell ✓  
flexibel ✓  
punktgenau ✓  
system-  
unabhängig ✓

# POWER SALES – IN EINER STUNDE VON DER IDEE IN DEN MARKT

Um Neukunden zu gewinnen, aber auch Bestandskunden zu halten, bedarf es einer flexiblen Produkt- und Preisgestaltung. Mit kVASy® **Power Sales** optimieren Sie die Verträge Ihrer Kunden und bringen neue Produkte in nur einer Stunde von der Idee in den Markt – bei höchster Preisflexibilität, kurzen Implementierungszeiten und bei gleichzeitig reduzierten Prozesskosten.

kVASy® **Power Sales** ist die Lösung für den deutschlandweiten Energievertrieb von der Produktabbildung über das Vertragsmanagement bis hin zur Abrechnung, der Nebenbuchhaltung, dem Zahlungsverkehr und dem Forderungsmanagement.

Nutzen Sie unser komplettes Lösungsportfolio ohne großen Einführungsaufwand und aus einer Hand auch als Prozessdienstleistung oder aus der Cloud.

kVASy® **Power Sales:** Für Ihren schnellen Erfolg im Markt, eine stärkere Kundenbindung und zur nachhaltigen Sicherung Ihrer Profitabilität!

## PROZESSE



# POWER SALES

## PREISRECHNER



- ▶ SLP-Neukunden
- ▶ SLP-Bestandskunden
- ▶ RLM-Angebotskalkulation

## CUSTOMER SERVICE



- ▶ Neukundenportal
- ▶ Bestandskundenportal
- ▶ Anbindung an Vergleichsportale
- ▶ xRM
- ▶ Kundensegmentierung
- ▶ Kundenloyalität

## VERTRAGSMANAGEMENT



- ▶ SLP-Neukundenprozess
- ▶ SLP-Preisanpassungsprozess
- ▶ SLP-Vertragsangebote
- ▶ RLM-Vertragsangebote
- ▶ Marktkommunikation
- ▶ Abrechnung
- ▶ Forderungsmanagement

## VERTRIEBSPLANUNG



- ▶ Mengen- und Erlösplanung
- ▶ Plan/Ist-Vergleich
- ▶ Vertriebspartnerplanung

## VERTRIEBSPARTNERMANAGEMENT



- ▶ Vertriebspartnerportal
- ▶ Vertriebspartnerabrechnung

## IHRE MEHRWERTE

- ▶ Intuitive Abbildung von Produkten
- ▶ Komfortable Gestaltung von Bonusregeln
- ▶ Integrierter Preisrechner zur Bildung der zeitabhängigen, produkt- und regionsspezifischen Neu- und Bestandskundenpreise
- ▶ Durchgängige Vertragsprozesse von der Akquise bis zur Abrechnung
- ▶ Hochflexibler und effizienter Preisanpassungsprozess für Verträge mit auslaufender Preisbindefrist und bei Abgabenänderungen
- ▶ Unterstützung von Cross- und Upsellingkampagnen auf Basis entscheidungsrelevanter Kennzahlen und Analysen (Energiepreise, Margen, Deckungsbeiträge etc.)
- ▶ Einfache Steuerung von Massenprozessen
- ▶ Anbindung aller marktpräsenten Netzentgeltdatenbanken, Pricingapplikationen und Vergleichsportale



SIV.AG  
Konrad-Zuse-Straße 1  
18184 Roggentin

Telefon +49 381 2524-4000  
E-Mail [info@siv.de](mailto:info@siv.de)

[www.siv.de](http://www.siv.de) |     